



Gerente General de Quiñenco:
**“La OPA por Tech Pack pretende ofrecer alternativas
a los accionistas minoritarios”**

- Francisco Pérez Mackenna explicó que con la Oferta Pública de Adquisición de Acciones “los accionistas minoritarios de Tech Pack pueden ahora hacer efectiva la rentabilidad obtenida tras la venta de Alusa en abril pasado, o bien seguir acompañándonos en las inversiones que hagamos en el futuro”.
- Respecto del precio por acción, agregó que se trata de un precio justo: “Si hubiere un oferente dispuesto a comprarnos al mismo valor, nosotros nos abriríamos a vender”.

Santiago, 28 de septiembre de 2016.- A través de un hecho esencial enviado al Superintendente de Valores y Seguros, Quiñenco S.A. anunció ayer la realización de una Oferta Pública de Acciones (OPA) de carácter voluntario, con el objeto de adquirir 128.104.275 acciones de Tech Pack S.A. de las cuales no es actualmente titular, que representan el 34,08% del capital accionario.

Quiñenco, que controla directa o indirectamente el 65,92% de Tech Pack, declarará exitosa la OPA con la condición de que al menos 4.067.175 acciones correspondientes al 1,08% del total, sean ofrecidas a la compañía en un plazo de 30 días corridos.

El gerente general de Quiñenco, Francisco Pérez Mackenna, explicó que la OPA “pretende ofrecer alternativas a los accionistas minoritarios de Tech Pack, quienes pueden ahora hacer efectiva la rentabilidad obtenida tras la venta de Alusa en abril pasado, o bien seguir acompañándonos en las inversiones que hagamos en el futuro con los recursos que poseemos en esa compañía”.

Respecto del precio de US\$ 0,54 establecido para la OPA, Pérez Mackenna agregó que se trata de un precio justo, de tal modo que Quiñenco eventualmente estaría en disposición de vender su paquete accionario a ese valor. “Si hubiese un oferente



dispuesto a comprarnos al mismo valor, nosotros nos abriríamos a vender. Esa fue nuestra medida para establecer el precio justo que determinamos”.

El valor de US\$ 0,54 por cada acción se fijó en dólares dado que los principales activos de Tech Pack son depósitos a plazo dólares por aproximadamente US\$ 200 millones derivados de la venta de Alusa. El patrimonio contable neto de la empresa asciende a US\$ 235 millones y patrimonio económico de Tech Pack es estimado por el oferente en US\$ 203 millones, considerando las distintas contingencias descritas en sus Estados Financieros.

El precio ofertado es un 7% superior al valor promedio en dólares de las transacciones bursátiles desde el anuncio de la venta de Alusa a Amcor en abril y es un 76% mayor al precio promedio en dólares de las transacciones en los 90 días hábiles bursátiles previos a la venta de Alusa. Además el valor refleja un 93% sobre el precio mínimo por acción de US\$ 0,28 correspondiente a enero de 2016.

Entre las contingencias consideradas para el cálculo del valor económico de la compañía están los potenciales ajustes de precio por revisión de capital de trabajo reclamados por Amcor, quienes inicialmente solicitaron US\$ 8,2 millones, además de las eventuales obligaciones de indemnización derivadas del contrato de compraventa de Alusa y las contingencias legales y tributarias de la compañía y sus filiales.

Desde el 29 del presente, quedará a disposición del mercado el Prospecto de la Oferta Pública de Adquisición de Acciones de Tech Pack, el cual entrega los detalles de la operación.

Tech Pack

Tech Pack S.A. nace en el año 2013 producto de la división de Madeco en dos unidades de negocio: Invexans, que mantiene en sus activos la inversión en la multinacional de



cables Nexans; y Tech Pack, cuyos activos corresponden a las unidades productivas de envases flexibles, a través de Alusa S.A.

Alusa, que inició su internacionalización en los años '90, luego de que el Grupo Luksic tomara el control de la entonces Madeco, logró posicionarse como la empresa líder a nivel regional en su industria, con una importante presencia industrial y comercial en Chile, Perú, Argentina y Colombia. En 2015, registró ventas por US\$376 millones, con operaciones en 4 plantas productivas y una capacidad instalada superior a las 80 mil toneladas anuales.

En abril de 2016, Tech Pack anunció la venta de su filial de envases flexibles –Alusa- a la firma Amcor, principal productora de envases rígidos y flexibles del mundo. La operación fue valorizada en US\$435 millones y se realizó con el objetivo de convertir a Alusa en la plataforma de crecimiento de Amcor en esta región. Del valor de venta pactado para la totalidad del negocio, correspondió a Tech Pack un valor neto de US\$ 216,2 millones, tras reducir el porcentaje correspondiente a la participación del grupo peruano Nexus Group en la compañía, y una deuda neta estimada de USD\$ 68,8 millones.

La venta de Alusa a Amcor este año, fue considerada por Tech Pack como el símbolo de un exitoso proceso de reestructuración, que comenzó en 2014 con la decisión de concentrarse únicamente en el negocio de envases flexibles para tener una mayor proyección de crecimiento en la industria.

Quiñenco es uno de los conglomerados empresariales más grandes y diversificados de Chile, con activos consolidados por sobre los US\$54.000 millones. Participa en empresas líderes de los sectores financiero, bebidas y alimentos, manufacturero, energía, transporte y servicios portuarios que en conjunto emplean a aproximadamente 68 mil personas en Chile y el extranjero. Más información en www.quinenco.cl